



» Imprenditori Gen-Next

Dai il via alla tua start up di successo

Programma

Il progetto

#ImprenditoriGenNext nasce dalla volontà di UniCredit, in partnership con il Club degli Investitori e 7 Università partner del Nord Ovest, di programmare a partire dall'anno accademico 2023/2024 un **percorso universitario di avvio all'entrepreneurship** indirizzato trasversalmente a 200 studenti universitari del quarto e quinto anno multi-facoltà, dalle discipline umanistiche alle STEM, immatricolati in uno dei 7 Atenei partner del progetto.

Il percorso, tenuto da diversi relatori provenienti dal mondo imprenditoriale, accademico e bancario, intende stimolare l'interesse nei giovani a divenire imprenditori, analizzando scenari futuri con nuove soluzioni «non convenzionali».

Tre appuntamenti unici, il **13, il 18 e il 22 marzo 2024**, per una durata complessiva di 24 ore presso l'UniCredit University a Torino. Il corso si inserisce nel più ampio purpose di UniCredit di incentivare la formazione dei giovani per liberare il loro pieno potenziale.

I key speaker

Ogni giornata formativa sarà caratterizzata dalla presenza di **founder di start up di successo** e imprenditori del territorio che racconteranno la propria storia, divideranno con gli studenti i momenti salienti della loro vita imprenditoriale, nonché si focalizzeranno su aspetti concreti del loro business.

Oltre al mondo imprenditoriale saranno presenti in qualità di relatori **key manager di UniCredit, Key Angel Investor del Club degli Investitori e professori universitari** degli atenei partner di grande esperienza che terranno pillole formative e approfondimenti su specifici argomenti di propria competenza.

Il programma

Giorno 1



GIORNO 1 - MATTINA

Finanza innovazione e imprenditorialità

- » Le start up innovative ed il Venture Capital
- » I founder sono sempre esistiti...ma il mondo è cambiato
- » Founder si nasce o si diventa? Quando è il momento?
- » Soft skill e hard skill
- » Il commitment e la regola del 996
- » Networking
- » L'anti fragilità
- » Un uomo solo al comando?
- » I falsi miti sui founder
- » Founder disruptive e founder copycat
- » Founder seriali e founder paralleli

GIORNO 1 - POMERIGGIO

Bisogni. Idee e prodotto

- » Idee - bisogni
- » Prodotto - servizi
- » Quando partire?
- » Dove fondare la tua start up
- » Come formare un team
- » Advisory board e Cda
- » Quando e come fallire

WORKING GROUP: sessione di discussione e lavoro in gruppi

Giorno 2



GIORNO 2 - MATTINA

Come e dove raccogliere i soldi

- » Quando, dove e 5 step per raccogliere denaro
- » La presentazione agli investitori ed il pitch deck
- » Il business plan
- » I brevetti
- » Due diligence
- » Valutazione di una start up
- » Il contratto di investimento
- » Negoziazione
- » 10 domande di un investitore ad un Founder

GIORNO 2 - POMERIGGIO

Dalla Start up alla Scale up

- » Dalla start up alla scale up
- » Strategie di comunicazione
- » Marketing digitale
- » Exit, M&A o quotazione?
- » Diventare un unicomo?
- » Lo step back: quando è il momento di fare un passo indietro

WORKING GROUP: sessione di discussione e lavoro in gruppi

Giorno 3



GIORNO 3 - MATTINA

Dove va l'innovazione

- » La ricerca del bene comune
- » Nuove tecnologie e i trend

Pitch di 5 start up, Q&A e votazione

WORKING GROUP: sessione di discussione e lavoro in gruppi

GIORNO 3 - POMERIGGIO

Conclusioni

- » L'ecosistema italiano e internazionale dell'innovazione
- » Acceleratori delle università partner e di UniCredit

Presentazione Working Group

- » 10 consigli di fine corso per i futuri founder

Organizzatore e host



Main Partner



Partner Istituzionali



Università Partner

